صعود الدولة الأم العرض في التضخم

الشركة العربية للتبريد والتجهيزات - مصنع الشرقية، القاهرة، 2026

الشركة العربية للتبريد والتجهيزات - مصنع الشرقية، القاهرة، 2026

من الاستخدام إلى المضاعفة

تتجه الشركة العربية للتبريد والتجهيزات إلى مضاعفة طاقتها الإنتاجية السنوية من أجهزة التكييف المنفصلة بحلول عام 2026، بعد أن سجلت مبيعات العام الماضي مستويات قياسية في ظل موجات الحر المتكررة التي ضربت مناطق واسعة من شمال أفريقيا وشبه الجزيرة العربية. وتستهدف الشركة رفع إنتاجها من نحو 1.2 مليون وحدة في 2025 إلى 2.5 مليون وحدة في 2026، عبر توسعة خطوط التجميع في مصنعها الرئيسي بمدينة العاشر من رمضان وإضافة خط جديد للوحدات الخارجية.

وقال المهندس كريم الدسوقي، رئيس مجلس إدارة الشركة، إن القرار جاء بعد دراسة استمرت ثمانية عشهر، مشيرا إلى أن الطلب لم يعد موسميا كما كان في السابق، بل أصبح يمتد على مدار السنة تقريبا مع ارتفاع الاستخدام في فصل الربيع أيضا. وأضاف أن الشركة لا تريد أن تكون مضطرة للاعتذار عن الطلبات في ذروة الصيف لأن العملاء لن ينتظروا طويلا.

ما وراء الموجات بعيدة المدى

وتشير الدراسة الداخلية للشركة إلى أن الطلب على أجهزة التكييف في المناطق الحضرية الكبرى لم يعد مرتبطا بالحرارة وحدها، بل بات مدفوعا بعوامل أخرى، من بينها توسع شبكات الكهرباء في الأحياء الجديدة، وارتفاع دخول الأسر، وتغير أنماط العمل بعد جائحة كورونا. وقالت المهندسة هالة السيوفي، مديرة قسم البحوث التطبيقية في الشركة، إن فرق العمل رصدت زيادة بنسبة 34 في المئة في الطلب على الأجهزة ذات الكفاءة العالية خلال عام واحد فقط.

وتعتمد الشركة في توسعتها على قرض بقيمة 1.8 مليار جنيه من بنك التنمية الصناعية، بفترة سداد تمتد إلى سبع سنوات. وتخطط لتوظيف 1200 عامل جديد في المصنع والمكاتب الإدارية، بالإضافة إلى 300 فني تركيب وصيانة سيتم تدريبهم خلال الربع الأول من 2026. كما تعتزم افتتاح 15 مركزا جديدا للخدمة في المدن التي تشهد أعلى معدلات الطلب.

المنافسة على الأسعار والجودة

وتواجه الشركة منافسة شرسة من علامات عالمية تهيمن على جزء كبير من السوق، إلى جانب عشرات الشركات المحلية الصغيرة التي تعتمد على الأسعار المنخفضة. وترد الشركة على ذلك بالتركيز على الجودة وخدمة ما بعد البيع، حيث أطلقت برنامجا للضمان الممتد يصل إلى عشر سنوات على الضواغط، وهو ما لا تقدمه معظم المنافسين. وتراهن الشركة على أن هذا البرنامج سيبني ولاء العملاء على المدى الطويل.

وتأمل الشركة أن تصدر ما لا يقل عن 15 في المئة من إنتاجها الإضافي إلى أسواق في الخليج وشرق أفريقيا بحلول نهاية 2027، مستفيدة من اتفاقيات التجارة الحرة القائمة. وقال المهندس كريم الدسوقي إن الهدف ليس مجرد البيع، بل بناء علامة تجارية يثق بها المستهلك في كل بيت، مضيفا أن الشركة تريد أن يقال عن أجهزتها إنها تعمل حين يحتاج الناس إليها أكثر، لا حين تكون الظروف مثالية.

التحول الرقمي في قطاع الطاقة

تشهد شركات الطاقة في مصر تحولاً رقمياً متسارعاً خلال السنوات الأخيرة، حيث تتجه الشركات الكبرى إلى تبني حلول الذكاء الاصطناعي وإنترنت الأشياء لتحسين كفاءة التشغيل وخفض التكاليف. وتأتي هذه الخطوة في ظل ارتفاع أسعار الطاقة عالمياً وزيادة الضغط على الشركات لتقليل الهدر وتحسين الإنتاجية.

وتعتمد الشركات على أدوات مثل التحليلات الفورية، والصيانة التنبؤية، وأنظمة الأتمتة لمراقبة الأداء على مدار الساعة. وتساعد هذه الأدوات في اكتشاف الأعطال قبل حدوثها، مما يقلل من فترات التوقف غير المخطط لها ويزيد من عمر المعدات. كما تتيح للمشغلين اتخاذ قرارات أسرع وأكثر دقة بناءً على بيانات حقيقية.

وتواجه الشركات تحديات في التطبيق، أبرزها نقص الكوادر المؤهلة وارتفاع تكلفة البنية التحتية الرقمية. وتعمل بعض الشركات على تدريب موظفيها داخلياً، بينما تلجأ أخرى إلى التعاون مع شركات تكنولوجيا متخصصة. ويتوقع خبراء القطاع أن تستثمر الشركات أكثر من 500 مليون دولار في هذه المشروعات خلال السنوات الثلاث المقبلة.

الحوكمة والإدارات

تشكيل مجلس إدارة جديد

وأعلنت شركة سيمنس للطاقة عن تشكيل مجلس إدارة جديد برئاسة المهندس كريم الدسوقي، وذلك خلال اجتماع الجمعية العامة العادية الذي عقد في مقر الشركة بالقاهرة الجديدة. وضم المجلس في عضويته سبعة أعضاء، من بينهم ممثلون عن المساهمين الرئيسيين في الشركة، إلى جانب عضوين مستقلين. ويأتي هذا التشكيل بعد انتهاء الدورة السابقة للمجلس، وتأكيدا على التزام الشركة بتطبيق أعلى معايير الحوكمة المؤسسية.

تعيين رئيس تنفيذي جديد

وتولى المهندس كريم الدسوقي منصب الرئيس التنفيذي للشركة، خلفا للمهندس أحمد سليم الذي تقاعد بعد خدمة استمرت 12 عاما. وقال الدسوقي في كلمته إن الشركة تمتلك فرصا كبيرة للنمو في السوق المحلية والإقليمية، مشيرا إلى أن الأولوية ستكون لتعزيز الابتكار وتطوير الخدمات الرقمية. وأكد أن الإدارة الجديدة ستعمل على زيادة حصة الشركة السوقية بنسبة 15 في المئة خلال السنوات الثلاث المقبلة.

توزيع الأرباح على المساهمين

وصادقت الجمعية العامة على توصية مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية على المساهمين بقيمة 2.5 جنيه للسهم الواحد، عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2025. وبلغت الأرباح الصافية للشركة خلال السنة المالية 1.2 مليار جنيه، بزيادة قدرها 18 في المئة مقارنة بالسنة السابقة. وسيتم صرف التوزيعات اعتبارا من 15 مارس 2026 لجميع المساهمين المقيدين في سجلات الشركة في تاريخ الاستحقاق.

الخدمات والشركات في الخليج

توقيع بروتوكول تعاون مشترك

وقعت شركة الخليج العالمية للبرمجيات اتفاقية تعاون مشترك مع وزارة التعليم العالي والبحث العلمي، وذلك خلال فعاليات مؤتمر التحول الرقمي في القطاع التعليمي الذي عقد في العاصمة الإدارية الجديدة. وتهدف الاتفاقية إلى تطوير منصة تعليمية موحدة تربط بين الجامعات والمعاهد الفنية، وتتيح للطلاب الوصول إلى المحتوى التعليمي من أي مكان وفي أي وقت.

تفاصيل الاتفاقية

وتنص الاتفاقية على تطوير المنصة خلال مدة لا تتجاوز 18 شهرا، على أن تبدأ المرحلة التجريبية في سبتمبر 2026 وتشمل 12 جامعة و45 معهدا فنيا. وستوفر المنصة أكثر من 3000 مقرر إلكتروني في مختلف التخصصات، بالإضافة إلى أدوات للتقييم الآلي والتواصل المباشر بين الطلاب والأساتذة.

أثر الشركات في التنمية والإيرادات

شركات الكهرباء بحسب القطاع

الشركة	السنة	القطاع
شركة وادي الكهرباء	2019	الطاقة
الشركة الوطنية للطاقة الشمسية	2021	الطاقة
شركة النيل للطاقة المتجددة	2023	الطاقة
شركة الشمس للطاقة	2024	الطاقة

أكبر الشركات في التنمية والإيرادات

الشركة	المقر
شركة وادي النخيل للتنمية	وادي النخيل
شركة الشمس للطاقة	الشمس
شركة النيل للطاقة المتجددة	النيل
شركة الشمس للطاقة	الشمس
شركة وادي النخيل للتنمية	وادي النخيل
شركة النيل للطاقة المتجددة	النيل
شركة الشمس للطاقة	الشمس
شركة وادي النخيل للتنمية	وادي النخيل
شركة النيل للطاقة المتجددة	النيل
شركة الشمس للطاقة	الشمس

التكامل مع صناعات أخرى

وتشكل شركة سيمنس للطاقة جزءا من مجموعة أكبر تضم شركات في قطاعات الصناعة والتجارة والخدمات، وتعمل على تعزيز التكامل بين هذه الشركات لتحقيق أقصى استفادة من الموارد المتاحة. وتشمل الشركات التابعة للمجموعة شركة للتصنيع الغذائي وأخرى للنقل البري، بالإضافة إلى شركة للتطوير العقاري. وتهدف المجموعة إلى زيادة حجم تعاملاتها مع الشركات التابعة بنسبة 25 في المئة خلال العام المقبل.

الحوكمة والإدارات

المسؤولية في سياق السوق العالمية

وتأتي هذه الخطوة في وقت تشهد فيه الشركة منافسة متزايدة من علامات عالمية تدخل السوق المحلية بقوة، وهو ما يفرض عليها تحديات كبيرة في الحفاظ على حصتها السوقية. وتراهن الشركة على أن قربها من العملاء وفهمها لاحتياجاتهم المحلية سيمنحها ميزة تنافسية لا يمكن للشركات العالمية تقليدها بسهولة، وهو ما يفسر ثقة المساهمين في خطة التوسع.

المحتوى والجمهور

وتعتمد الشركة في تحقيق هذه الأهداف على استراتيجية تسويقية متكاملة تجمع بين الإعلان التقليدي والحملات الرقمية والشراكات مع المؤثرين. وقد خصصت الشركة ميزانية تسويقية بقيمة 120 مليون جنيه لعام 2026، أي ما يمثل زيادة بنسبة 30 في المئة عن ميزانية العام الماضي. وتستهدف الحملات الجديدة الشباب والأسر الشابة في المدن الكبرى، حيث تشير بيانات الشركة إلى أن هذه الشريحة تمثل أكثر من 60 في المئة من إجمالي المبيعات.

الجمهور والإيرادات

المساهمة الاقتصادية لقطاع الطاقة المتجددة في الناتج المحلي الإجمالي (2020-2024)

المساهمة الاقتصادية لقطاع الطاقة المتجددة في الناتج المحلي الإجمالي (2020-2024)

التمويل والاستثمارات الحكومية

وتعتمد الشركة في توسعها على تمويل ذاتي وقروض من البنوك المحلية، بالإضافة إلى إصدار سندات بقيمة 500 مليون جنيه في السوق المالية. وتخطط الشركة لإنفاق 200 مليون جنيه على البحث والتطوير خلال السنوات الثلاث المقبلة، بهدف تطوير منتجات جديدة تناسب احتياجات السوق المحلية. وتشمل هذه المنتجات أجهزة ذكية متصلة بالإنترنت وأنظمة توفير الطاقة.

الأداء المالي والاستثمار

أداء السهم في البورصة

وشهدت أسهم الشركة الصعودي في البورصة المصرية خلال الأشهر الستة الماضية، حيث ارتفع سعر السهم من 12.5 جنيه في يناير إلى 15.8 جنيه في يونيو 2026، بزيادة تقارب 26 في المئة. وتجاوز حجم التداول على السهم في بعض الجلسات 3 ملايين سهم، وهو ما يعكس اهتمام المستثمرين المتزايد بالشركة. وتعتبر أسهم الشركة من بين الأسهم الأكثر تداولا في قطاع الخدمات المالية.

إيرادات الشركة للسنوات الخمس الماضية

إيرادات الشركة للسنوات الخمس الماضية

التوزيعات النقدية للمساهمين

وأعلنت الشركة عن توزيع أرباح نقدية بقيمة 2.5 جنيه للسهم الواحد، عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2025. وبلغت إجمالي التوزيعات 1.2 مليار جنيه، بزيادة قدرها 20 في المئة عن العام السابق. وتستحق التوزيعات للمساهمين المقيدين في سجلات الشركة في تاريخ 15 مارس 2026، على أن يتم الصرف اعتبارا من 1 أبريل 2026.

التوزيعات النقدية للمساهمين (2020-2025)

السنة	إجمالي التوزيعات (مليون جنيه)	التغير السنوي
2020	620	—
2021	710	+14.5%
2022	810	+14.1%
2023	920	+13.6%
2024	1,050	+14.1%
2025	1,200	+14.3%

الأداء المالي والاستثمار

أداء السهم في البورصة

وشهدت أسهم الشركة الصعودي في البورصة المصرية خلال الأشهر الستة الماضية، حيث ارتفع سعر السهم من 12.5 جنيه في يناير إلى 15.8 جنيه في يونيو 2026، بزيادة تقارب 26 في المئة. وتجاوز حجم التداول على السهم في بعض الجلسات 3 ملايين سهم، وهو ما يعكس اهتمام المستثمرين المتزايد بالشركة. وتعتبر أسهم الشركة من بين الأسهم الأكثر تداولا في قطاع الخدمات المالية.

إيرادات الشركة للسنوات الخمس الماضية

إيرادات الشركة للسنوات الخمس الماضية

التوزيعات النقدية للمساهمين

وأعلنت الشركة عن توزيع أرباح نقدية بقيمة 2.5 جنيه للسهم الواحد، عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2025. وبلغت إجمالي التوزيعات 1.2 مليار جنيه، بزيادة قدرها 20 في المئة عن العام السابق. وتستحق التوزيعات للمساهمين المقيدين في سجلات الشركة في تاريخ 15 مارس 2026، على أن يتم الصرف اعتبارا من 1 أبريل 2026.

التوزيعات النقدية للمساهمين (2020-2025)

السنة	إجمالي التوزيعات (مليون جنيه)	التغير السنوي
2020	620	—
2021	710	+14.5%
2022	810	+14.1%
2023	920	+13.6%
2024	1,050	+14.1%
2025	1,200	+14.3%

استثمارات التدريب والصيانة

وتلتزم الشركة بتدريب 500 متدرب سنويا لتغطية احتياجات سوق العمل المتزايدة، بالتعاون مع 12 جامعة ومعهدا فنيا. وتشمل برامج التدريب دورات في الصيانة والتركيب والتشغيل، بالإضافة إلى برامج تدريبية متخصصة في مجال الطاقة المتجددة. وتهدف الشركة من خلال هذه البرامج إلى رفع كفاءة العاملين في القطاع وتحسين جودة الخدمات المقدمة.

قرارات إضافية

- إيرادات شركة الشمس للطاقة للسنوات الخمس (2020-2024)
- أكبر الشركات في التنمية والإيرادات في مصر (2024)

إعداد: فريق التحرير الاقتصادي
مصدر: بيانات الشركة